

TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP.HCM

**ĐỀ CƯƠNG MÔN HỌC  
LUẬT THƯƠNG MẠI 2**

Khoa Kinh Tế

2009

## ĐỀ CƯƠNG MÔN HỌC

### 1 THÔNG TIN CHUNG VỀ MÔN HỌC

1.1 Tên môn học : Luật thương mại 2

1.2 Mã môn học :

1.3 Trình độ : Đại học

1.4 Ngành : Luật kinh tế

1.5 Khoa phụ trách : Khoa Kinh Tế

1.6 Số tín chỉ : 3

#### 1.7 Yêu cầu đối với môn học

- Điều kiện tiên quyết : sinh viên đã học qua môn: Lý luận về nhà nước và pháp luật (Pháp luật đại cương ) và luật thương mại 1
- Các yêu cầu khác : không

#### 1.8 Yêu cầu đối với sinh viên :

Sinh viên cần thực hiện một số yêu cầu trong quá trình học tập:

Nghiên cứu tài liệu học tập theo yêu cầu giảng viên

Tham gia tích cực vào bài giảng và thảo luận

Chuẩn bị trước các văn bản luật: Luật thương mại, Luật trọng tài thương mại, Bộ luật tố tụng dân sự....

### 2 MÔ TẢ MÔN HỌC VÀ MỤC TIÊU

#### 2.1 Mô tả môn học:

luật thương mại 2 là ngành luật chuyên ngành, cung cấp những kiến thức cơ bản cho người học về các hoạt động thương mại của thương nhân, bao gồm thương mại hàng hóa và thương mại dịch vụ và các phương thức giải quyết tranh chấp trong thương mại.

Với 2 phần cơ bản trên, nội dung của môn học Luật thương mại 2 bao gồm những vấn đề sau đây:

- Pháp luật về mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ thương mại, các hoạt động trung gian thương mại, xúc tiến thương mại và các hoạt động thương mại khác.
- Quyền và nghĩa vụ cơ bản của các bên chủ thể phát sinh qua các hợp đồng trong hoạt động thương mại

- Trách nhiệm pháp lý và chế tài thương mại được áp dụng đối với các chủ thể tham gia hoạt động thương mại có hành vi vi phạm.
- Quy định pháp luật về cách thức giải quyết tranh chấp trong thương mại tại cơ quan tòa án và cách thức giải quyết tranh chấp thương mại bằng cách hình thức thương lượng, hòa giải hay trọng tài thương mại.

## 2.2 Mục tiêu môn học:

### Về Kiến thức:

Giúp người học có hiểu biết một cách đầy đủ về các hoạt động thương mại và phân biệt được từng loại hoạt động thương mại

Hiểu rõ tính chất luật định phát sinh từ hoạt động thương mại như: mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ thương mại, xúc tiến thương mại, trung gian thương mại và các hoạt động thương mại khác.

Biết được các hình thức và nguyên tắc áp dụng chế tài thương mại trong hoạt động thương mại .

Hiểu biết về cách thức giải quyết tranh chấp trong thương mại bằng các phương thức khác nhau và vận dụng kiến thức vào hoạt động thương mại trong thực tiễn.

### Về Nhận thức:

Có nhận thức và thái độ đúng đắn về tự do hoạt động thương mại theo quy định pháp luật .

Có ý thức chấp hành tốt các quy định pháp luật khi tham gia hoạt động thương mại nhằm bảo vệ quyền và lợi ích chung thương nhân, nhà nước và xã hội.

## 3 NỘI DUNG CHI TIẾT MÔN HỌC

STT	BÀI	MỤC TIÊU	MỤC, TIÊU MỤC
1	Pháp luật về hoạt động mua bán hàng hóa	Cung cấp cho người học những khái niệm cơ bản về mua bán hàng hóa và hợp đồng mua bán hàng hóa giúp người học nhận biết được cách thức tiến hành ký kết hợp đồng, hiệu lực và trách nhiệm pháp lý ràng buộc các bên qua hợp đồng mua bán hàng hóa.	1. Khái niệm về mua bán hàng hóa 2. Hợp đồng mua bán hàng hóa Khái niệm và đặc điểm HĐ Ký kết hợp đồng Điều kiện hiệu lực HĐ Nội dung HĐ Thực hiện HĐ Trách nhiệm pháp lý

2	Pháp luật về hoạt động trung gian thương mại	Giúp người học hiểu rõ các quy định pháp luật về hoạt động trung gian thương mại. nhận biết tính chất pháp lý của từng hoạt động trung gian thương mại như: đại diện cho thương nhân, môi giới thương mại, ủy thác mua bán hàng hóa và đại lý thương mại. Quyền và nghĩa vụ các chủ thể trong hoạt động trung gian thương mại	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm về hoạt động trung gian thương mại</li> <li>2. Pháp luật về đại diện cho thương nhân Khái niệm và đặc điểm Quyền và nghĩa vụ các bên trong đại diện cho TN Chấm dứt hợp đồng đại diện cho TN</li> <li>3. Pháp luật về môi giới thương mại 3.1. Khái niệm và đặc điểm 3.2 Quyền và nghĩa vụ các bên trong MGTM</li> <li>4. Pháp luật về ủy thác mua bán hàng hóa Khái niệm và đặc điểm Quyền và nghĩa vụ các bên trong UTMBHH</li> <li>5. Pháp luật về đại lý thương mại Khái niệm và đặc điểm Quyền và nghĩa vụ các bên trong ĐLTM Các hình thức đại lý Chấm dứt hợp đồng ĐLTM</li> </ol>
3	Pháp luật về xúc tiến thương mại	Cung cấp kiến thức pháp luật về hoạt động xúc tiến thương mại. Giúp người học hiểu rõ các hình thức và thủ tục tiến hành hoạt động khuyến mại và quảng cáo. Phân biệt các hành vi thúc đẩy, tạo cơ hội mua bán hàng hóa, dịch vụ như thế nào là hợp pháp và bất hợp pháp .	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm về xúc tiến thương mại</li> <li>2. Pháp luật về khuyến mại Khái niệm và đặc điểm Các hình thức khuyến mại Thủ tục thực hiện khuyến mại Các hoạt động khuyến mại bị cấm</li> <li>3. Pháp luật về quảng cáo Khái niệm và đặc điểm Chủ thể tham gia quảng cáo Nội dung và phương tiện quảng cáo thương mại Thủ tục thực hiện quảng cáo Các hình thức quảng cáo bị cấm</li> </ol>

4	Pháp luật về cung ứng dịch vụ thương mại	Cung cấp cho người học kiến thức pháp luật về cung ứng dịch vụ thương mại bao gồm các hoạt động dịch vụ logistics, gia công thương mại, giám định và cho thuê hàng hóa, giúp người học nhận diện được tính chất pháp lý khác nhau trong từng hoạt động cung ứng dịch vụ, quyền và nghĩa vụ các bên trong hợp đồng cung ứng dịch vụ, các điều kiện kinh doanh, trách nhiệm và những giới hạn trong các hoạt động cung ứng dịch vụ.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. khái quát về hoạt động cung ứng dịch vụ <ol style="list-style-type: none"> <li>1.1 Khái niệm về dịch vụ</li> <li>1.2 Khái niệm về cung ứng dịch vụ</li> <li>1.3 Các dịch vụ thương mại theo luật thương mại 2005</li> <li>1.4 Quyền và nghĩa vụ các bên trong hoạt động cung ứng dịch vụ</li> </ol> </li> <li>2. Pháp luật về logistics <ol style="list-style-type: none"> <li>2.1 Khái niệm và đặc điểm</li> <li>2.2 Chuỗi dịch vụ logistics</li> <li>2.3 Hợp đồng logistisc</li> <li>2.4 Điều kiện để thương nhân kinh doanh dịch vụ logistics và giới hạn trách nhiệm đối với thương nhân kinh doanh DV logistics</li> </ol> </li> <li>3. Pháp luật về gia công thương mại <ol style="list-style-type: none"> <li>3.1 Khái niệm và đặc điểm</li> <li>3.2. Hợp đồng gia công thương mại</li> </ol> </li> <li>4. Pháp luật về giám định hàng hóa <ol style="list-style-type: none"> <li>4.1 Khái niệm và đặc điểm</li> <li>4,2 Quyền và nghĩa vụ các bên trong giám định hàng hóa</li> </ol> </li> <li>5. Pháp luật về cho thuê hàng hóa <ol style="list-style-type: none"> <li>5.1 Khái niệm và đặc điểm</li> <li>5.2 Hợp đồng cho thuê hàng hóa</li> </ol> </li> </ol>
5	Pháp luật về đấu giá hàng hóa	Cung cấp cho người học Các quy định pháp luật áp dụng trong đấu giá hàng hóa, giúp người học biết rõ các hình thức đấu giá nguyên tắc cơ bản trong đấu giá hàng hóa, đảm bảo trình tự thủ tục nhất quán thể hiện tính chất công khai, trung thực và bảo vệ quyền lợi các bên trong đấu giá .	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm và đặc điểm</li> <li>2. Các hình thức đấu giá</li> <li>3. Chủ thể tham gia quan hệ đấu giá</li> <li>4. Các nguyên tắc cơ bản trong đấu giá hàng hóa</li> <li>5. Trình tự thủ tục trong đấu giá hàng hóa</li> </ol>

6	Pháp luật về đấu thầu hàng hóa, dịch vụ	Giúp người học nhận biết phân loại các hình thức đấu thầu hàng hóa, dịch vụ theo các tiêu chí khác nhau. Hiểu rõ các nguyên tắc đấu thầu và trình tự, thủ tục đấu thầu từ giai đoạn mời thầu, dự thầu, mở thầu cho đến thông báo kết quả thầu và ký hợp đồng.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm và đặc điểm</li> <li>2. Phân loại đấu thầu hàng hóa, dịch vụ</li> <li>3. Các nguyên tắc cơ bản Đấu thầu hàng hóa dịch vụ</li> <li>4. Thủ tục, trình tự đấu thầu hàng hóa, dịch vụ</li> </ol>
7	pháp luật về nhượng quyền thương mại	Cung cấp cho người học những quy định pháp luật về hoạt động nhượng quyền thương mại, người học nhận biết được nghĩa vụ các bên tham gia nhượng quyền thương mại, trách nhiệm trong thực hiện hợp đồng nhượng quyền thương mại, cách thức xác lập, thay đổi và chấm dứt hợp đồng nhượng quyền thương mại	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm, đặc điểm nhượng quyền thương mại</li> <li>2. Khái niệm và đặc điểm hợp đồng nhượng quyền thương mại</li> <li>3. Nghĩa vụ các bên trong nhượng quyền thương mại</li> <li>4. Trách nhiệm của các bên trong hợp đồng nhượng quyền thương mại</li> <li>5. Thay đổi, chấm dứt nhượng quyền thương mại</li> </ol>
8	Chế tài thương mại	Nội dung chế tài thương mại giúp người học hiểu rõ chế tài thương mại là cần thiết trong hoạt động thương mại, người học biết được các trường hợp áp dụng chế tài và hình thức chế tài được áp dụng trong thương mại, đồng thời nhận biết các trường hợp miễn trách nhiệm luật định.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm chế tài thương mại</li> <li>2. Căn cứ áp dụng chế tài thương mại</li> <li>3. Các hình thức chế tài thương mại</li> <li>4. Trường hợp miễn trách nhiệm</li> </ol>
9	Khái quát về phương thức giải quyết tranh chấp trong thương mại	Người học biết và phân biệt được tranh chấp thương mại với các loại tranh chấp khác, nhận biết có nhiều phương thức giải quyết tranh chấp trong kinh doanh thương mại, mỗi phương thức giải quyết đều có những ưu điểm và những hạn chế nhất định.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái quát về tranh chấp thương mại</li> <li>2. Giới thiệu các phương thức giải quyết tranh chấp thương mại</li> </ol> <p>Giải quyết tranh chấp thương mại tại tòa án ( phần này sinh viên nếu đã học tổ tụng dân sự rồi, giảng viên chỉ giới thiệu sơ lược)</p> <p>Giải quyết tranh chấp thương mại ngoài tòa án ( thương lượng, hòa giải, trọng tài thương mại)</p>

10	Giải quyết tranh chấp thương mại bằng trọng tài	Người học hiểu rõ được các nguyên tắc giải quyết tranh chấp bằng trọng tài, thẩm quyền của trọng tài trong việc giải quyết tranh chấp thương mại, điều kiện để được giải quyết tranh chấp thương mại theo thủ tục trọng tài và thủ tục, trình tự các bước giải quyết tranh chấp thương mại theo thủ tục trọng tài.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Khái niệm về giải quyết tranh chấp thương mại bằng trọng tài</li> <li>2. Các nguyên tắc giải quyết tranh chấp thương mại bằng trọng tài</li> <li>3. Thẩm quyền giải quyết tranh chấp thương mại bằng trọng tài</li> <li>4. Trình tự, thủ tục giải quyết tranh chấp thương mại bằng thủ tục trọng tài.</li> </ol>
----	---	--	--

## 4 HỌC LIỆU

### 4.1 Tài liệu bắt buộc

- Trường đại học luật hà nội, Giáo trình luật thương mại tập 2, Nxb, CAND, Hà nội, 2009.

### 4.2 Tài liệu tham khảo

- Giáo trình luật kinh tế, Nxb, ĐHQG, 2007.
- Bùi Ngọc Cường (chủ biên), Giáo trình luật thương mại, tập 2, Nxb Giáo dục, 2008

## 5 TỔ CHỨC GIẢNG DẠY, HỌC TẬP

BÀI	HÌNH THỨC TỔ CHỨC DẠY MÔN HỌC			Tổng
	Thuyết trình			
	Lý thuyết	Bài tập	Thảo luận	
Bài 1	4 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài	1 tiết	<b>5 tiết</b>
Bài 2	5 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài BT thảo luận	1 tiết	<b>6 tiết</b>
Bài 3	4 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài BT thảo luận	1 tiết	<b>5 tiết</b>
Bài 4	5 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài BT thảo luận	1 tiết	<b>6 tiết</b>
Bài 5	5 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài BT thảo luận	1 tiết	<b>6 tiết</b>
Bài 6	5 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài và BT thảo luận	1 tiết	<b>6 tiết</b>
Bài 7	3 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài và BT thảo luận	1 tiết	<b>4 tiết</b>
Bài 8	3 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài và BT thảo luận	1 tiết	<b>4 tiết</b>

Bài 9	3 tiết	Câu hỏi chuẩn bị bài và BT thảo luận	1 tiết	<b>4 tiết</b>
Bài 10	3 tiết	BT thảo luận	1 tiết	<b>4 tiết</b>

## 6 ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HỌC TẬP

STT	HÌNH THỨC ĐÁNH GIÁ	TRỌNG SỐ
1	Kiểm tra giữa kỳ: Giảng viên có thể áp dụng các hình thức sau đây để đánh giá: Bài tập tự luận, thảo luận tình huống, tiểu luận, bài thu hoạch (nếu có đi thực tế).	30% điểm môn học
2	Kiểm tra cuối kỳ : trắc nghiệm + tự luận	70% điểm môn học

## 7 DANH SÁCH GIẢNG VIÊN, TRỢ GIẢNG

### 7.1 Giảng viên: BUI NGỌC TUYỀN

- Học vị: Thạc sĩ
- Thời gian, địa điểm làm việc: Trường đại học Mở TPHCM
- Địa chỉ liên hệ: 97 Võ Văn Tần, quận 3, TPHCM
- Email: buingoctuyen@gmail.com

### 7.2 Giảng viên: TÊN GIẢNG VIÊN

- Học vị:
- Thời gian, địa điểm làm việc:
- Địa chỉ liên hệ:
- Email:

**Ban giám hiệu**

**Trưởng phòng QLĐT**

**Trưởng khoa**